

Ihr Unternehmenserfolg ist unser Ziel

Ihr Unternehmen ist dann wettbewerbsfähig, wenn es die Erwartungen Ihrer Kunden mit überzeugenden Produkten und Leistungen erfüllt und dabei profitabel arbeitet.

Wir helfen Ihnen, wenn in Ihrem Unternehmen

- spezifisches Expertenwissen fehlt
- interne Kapazitäten für die Problemlösung nicht ausreichen
- rasch umzusetzende Unternehmensentscheidungen anstehen

Wir geben uns nicht mit Gutachten und Konzepten zufrieden. Der nachhaltige wirtschaftliche Erfolg Ihres Unternehmens ist unser Ziel.



Kontakt

Inmodo GmbH

Leergasse 5
65343 Eltville

+49 (0) 6123 - 750010

info@inmodo.de
www.inmodo.de



Unternehmen stärken.



INMODO
Corporate Advisory

Ganzheitlich beraten – effektiv realisieren

Die Inmodo GmbH unterstützt seit der Gründung im Jahr 2011 Unternehmen bei der Stärkung ihrer Wettbewerbsfähigkeit. Dies vor allem, wenn unsere Mandanten aufgrund der Markt- und Wettbewerbssituation in Handlungsdruck geraten sind.

Die Inmodo Kernkompetenzen

- Verbesserung der Kostenstrukturen
- Erschließung neuer Wachstumsmöglichkeiten
- Begleitung bei Sanierung und Restrukturierung

Die Umsetzung der Konzepte unterstützen wir auf Wunsch durch Interim Management mit unserem umfassenden Netzwerk branchen- und linienerfahrener Spezialisten.



Sanierung

Schwierige Unternehmenssituationen folgen meist ein und demselben Muster: Aus einer strategischen Krise wird eine Ertragskrise, die schließlich in eine Liquiditätskrise mündet.

Diese Entwicklung kann zur Insolvenz führen, wenn nicht rechtzeitig Gegensteuerungsmaßnahmen ergriffen werden.

Inmodo ist Ihr verlässlicher Steuermann für die Sanierung. Ihr Partner, der Ihnen in schwierigen Unternehmenssituationen rasch und kompetent hilft, die richtigen Entscheidungen zu treffen und konsequent umzusetzen.

Unsere Leistungen

- **Kompaktanalysen**
Schnelle Bewertung von Fortführungschancen
- **Sanierungsgutachten**
Erarbeitung von Sanierungsgutachten nach IDW- oder HGB-Standard
- **Sanierungskonzepte**
Erstellung dezidierter Maßnahmen mit fortlaufendem Soll-Ist-Vergleich der Umsetzung
- **Kapitalbeschaffung**
Ermittlung des Liquiditäts- und Kapitalbedarfs und Unterstützung bei der Kapitalbeschaffung

Restrukturierung

Ob Unternehmenskrise oder vorausschauende Maßnahme – warum auch immer Sie Ihr Unternehmen restrukturieren wollen oder müssen: Inmodo begleitet Sie auf dem Weg in die Zukunft.

Durch spezielles Restrukturierungswissen, das Ihnen zum Beispiel hilft, die Zahlungsfähigkeit sicherzustellen und die Rendite- und Wettbewerbsfähigkeit dauerhaft wiederherzustellen.

Unsere Leistungen

- **Interim Management**
Umsetzungsnahe Beratung und gegebenenfalls Übernahme eines Interim-Mandates
- **Projektsteuerung**
Konsequente Implementierung der erarbeiteten Sanierungsmaßnahmen und Koordinierung aller am Sanierungsprozess beteiligten Mitarbeiter und Experten

Operative Exzellenz

Operative Exzellenz ist die Fähigkeit von Unternehmen, in einem sich stark wandelnden Umfeld kontinuierlich erfolgreich und profitabel zu sein. Sie entsteht immer dann, wenn die Unternehmensprozesse und -strukturen auf Kundenbedürfnisse, Qualität und Effizienz ausgerichtet sind.

Inmodo optimiert genau vor diesem Hintergrund die Abläufe und Strukturen sämtlicher Funktionen im Unternehmen – von der Beschaffung bis zum Vertrieb.

Unsere Leistungen

- **Geschäftsprozess-Optimierung**
Verbesserung der Effizienz, Effektivität und Transparenz von internen Abläufen
- **Organisationsentwicklung**
Optimierung von Aufbauorganisationen
- **IT-Systemunterstützung**
Begleitung der Systemeinführung

Wachstum

Es ist empirisch belegt, dass Unternehmen ohne Wachstumsstrategie dauerhaft nicht wettbewerbsfähig sind.

Wachstumsunternehmen erhalten eine bessere Unternehmensbewertung. Das bedeutet leichteren Zugang zum Kapitalmarkt und höhere Attraktivität für talentierte Nachwuchskräfte.

Inmodo unterstützt Sie wirkungsvoll bei der Identifikation und Umsetzung Ihrer Wachstumsstrategien. Worauf Verlass ist? Dass wir nicht nur identifizieren, sondern aufgrund der Erfahrung mit operativer Exzellenz die Strategien auch im Detail realisieren.

Unsere Leistungen

- **Marktdurchdringung**
Verbesserung der Potenzialausschöpfung in den angestammten Märkten
- **Innovation**
Steigerung der Innovationsfähigkeit
- **Marktentwicklung**
Erschließung neuer Absatzgebiete und Vertriebskanäle
- **Übernahmen und Fusionen**
Vorbereitung und Durchführung von M&A-Projekten

